



Unternehmens-Impulse



INSIDE SALES MANAGER:IN (w/m/d)

Unser Kunde ist ein weltweit tätiges Technologieunternehmen mit Sitz Dornbirn.

Wir suchen eine erfahrene und eigenverantwortliche Person für die Stelle als Inside Sales Manager:In.

Das Betätigungsgebiet des Unternehmens ist sehr vielseitig und dadurch wartet eine sehr abwechslungsreiche und spannende Aufgabe auf Sie. Wir sprechen insbesondere Bewerber*innen an, die eigenverantwortliches, strukturiertes und kreatives Arbeiten gewohnt sind und Freude am Detail haben.

Ihre Aufgaben

- Aufbau und Pflege von Kunden- und Partnerbeziehungen
- Teilnahme an Messen & Events, Durchführung von Sales-Calls
- Angebotserstellung, Auftragsabwicklung & Pflege von Kundendaten
- Erstellung von Reports, Sales-Forecasts & Wettbewerbsanalysen
- Vertragsverhandlungen und Entwicklung kundenspezifischer Lösungen
- Strategische Betreuung von Key Accounts

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im Bereich Vertrieb oder gleichwertig
- Erfahrung im Bereich B2B Vertrieb
- Leidenschaft für Verkauf und Kommunikation
- Hohes Interesse an unseren Produkten
- Sicheres Auftreten und sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- Sehr gute Deutsch und Englisch Kenntnisse in Wort und Schrift

Ihre Vorteile

- modernes Arbeitsumfeld
- umfassende Einschulung
- familiäres Betriebsklima
- Unterstützung für Fort- und Ausbildung
- kostenlose Getränke und Snacks
- mit öffentlichen Verkehrsmitteln erreichbar



Karriere-Impulse

Das monatliche Bruttoeinkommen für die Stelle beläuft sich auf mindestens 3.200,-- Euro und orientiert sich an der Qualifikation und Erfahrung der Bewerber:innen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt, dann melden Sie sich gerne bei uns!



Unternehmens-Impulse



Bei uns ist Ihre Bewerbung Chefsache und wird natürlich absolut vertraulich behandelt.