



Unternehmens-Impulse



VERTRIEBSINNENDIENST (w/m/d) Vollzeit, ab sofort

Unser Kunde ist ein weltweit tätiges Technologieunternehmen mit Sitz Dornbirn.

Wir suchen eine erfahrene und eigenverantwortliche Person für die Stelle als Vertriebsinnendienst (m/w/d).

Das Betätigungsgebiet des Unternehmens ist sehr vielseitig und dadurch wartet eine sehr abwechslungsreiche und spannende Aufgabe auf Sie. Wir sprechen insbesondere Bewerber*innen an, die eigenverantwortliches, strukturiertes und kreatives Arbeiten gewohnt sind und Freude am Detail haben.

Ihre Aufgaben

- Aufbau und Pflege von Kunden- und Partnerbeziehungen
- Teilnahme an Messen & Events, Durchführung von Sales-Calls
- Angebotserstellung, Auftragsabwicklung & Pflege von Kundendaten
- Erstellung von Reports, Sales-Forecasts & Wettbewerbsanalysen
- Vertragsverhandlungen und Entwicklung kundenspezifischer Lösungen
- Strategische Betreuung von Key Accounts

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im Bereich Vertrieb oder gleichwertig
- Erfahrung im Bereich B2B Vertrieb
- Leidenschaft für Verkauf und Kommunikation
- Hohes Interesse an unseren Produkten
- Sicheres Auftreten und sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- Sehr gute Deutsch und Englisch Kenntnisse in Wort und Schrift

Ihre Vorteile

- Wir fördern das Miteinander und eine offene, wertschätzende Unternehmenskultur
- Profitiere von umweltfreundlichen Mobilitätsangeboten für deinen Arbeitsweg
- Unser Büro ist von Natur und Naherholungsgebieten umgeben
- Kinderbetreuung direkt nebenan — wir helfen dir bei der Platzreservierung
- Ergonomische Arbeitsplätze und gesunde Snacks sorgen für dein Wohlbefinden
- Genieße Gleitzeit, begrenzte Überstunden und einen Homeoffice-Tag pro Woche
- Wir unterstützen deine berufliche und persönliche Weiterentwicklung

Haben wir Ihr Interesse geweckt, dann melden Sie sich gerne bei uns!

Bei uns ist Ihre Bewerbung Chefsache und wird natürlich absolut vertraulich behandelt.



Karriere-Impulse